

компанії зобов'язані вести повний облік, з метою розрахунку прибутку для цілей оподаткування. Проте для малих підприємств існують спеціальні положення, які спрощують процедуру обліку та звітності оподатковуваного прибутку в прогресивній шкалі: прибуток до 50 тисяч доларів - 15%; від 50 тисяч до 75 тисяч доларів - 25 %; від 75 тис. доларів до 10 мільйонів доларів - 34%; більше 10 мільйонів доларів - 35% [1].

Отже, можна зробити висновок, що в законодавстві більшості розвинених країн малий бізнес визначається як особливий суб'єкт державного регулювання. Основною тенденцією оподаткування малого бізнесу в економічно розвинених країнах можна вважати бажання максимально збільшити його раціоналізацію, спрощення, відхід від складних і трудомістких для розробки та реалізації податкових схем.

#### **Список використаних джерел:**

1. Голобородько Т.В. Облік та оподаткування суб'єктів малого бізнесу у зарубіжних країнах в умовах застосування міжнародних стандартів фінансової звітності / Т.В. Голобородько // Бухгалтерський облік, аналіз та аудит. - 2016. - Випуск 12-2. – с. 149-153.
2. Основні положення законодавства Європейського Союзу щодо визначення та оподаткування малих та середніх підприємств [Електронний ресурс]. – Режим доступу : <http://www.tax.vsem.com.ua/embed/opodatкування.doc>.

**УДК 658.14**

***Пригоцький В.В.,***

*студент 6 курсу магістерського напрямку  
«Фінансовий менеджмент у сфері бізнесу»*

***Науковий керівник - Іващенко А.І.,***

*к.е.н., доцент кафедри корпоративних фінансів і контролінгу  
ДВНЗ “КНЕУ імені В. Гетьмана”*

#### **Економічна додана вартість як інструмент управління прибутковістю**

Рівень ефективності господарської діяльності будь-якого підприємства визначають фінансові результати, отримані внаслідок цієї діяльності. Це можуть бути як прибутки, так і збитки. Прибуток – це частина додаткової

вартості, створеної і реалізованої, готової до розподілу. Підприємство одержує прибуток після того, як втілена у створеному продукті вартість буде реалізована і набере грошової форми [1, с. 90].

Прибуток формується на мікрорівні, і на нього, як на фінансовий показник роботи підприємства, що відображається в бухгалтерському обліку і офіційній звітності, впливає встановлений державою порядок формування витрат на виробництво продукції (робіт, послуг); обчислення і калькулювання собівартості продукції (робіт, послуг); визначення прибутку і витрат від інших видів діяльності; розрахунок загального (валового) прибутку. [2, с. 127]

При аналізі фінансових результатів підприємства є важливим обчислення операційного левериджу, як з точки зору важливості самого цього показника, так і в контексті подальшого обчислення фінансового та загального левериджу. Для обрахунку операційного левериджу необхідно розділити всі витрати на змінні та постійні, тому що операційний леверидж обчислюється як відношення різниці чистої виручки від реалізацію та змінних витрат до валового прибутку ( $COB = (Виручка\ від\ реалізації - Змінні\ витрати) / Валовий\ прибуток$ ). [3,с.219]

Таким чином сила операційного левериджу ТОВ «ІБК ГРУП 2014» в:

2015 році:  $(1\ 430\ 315 - 196\ 803,6) / 1\ 160\ 721 = 1,402$ ;

2016 році:  $(2\ 269\ 979 - 320\ 080,3) / 1\ 837\ 438 = 1,410$ ;

2017 році:  $(2\ 294\ 808 - 333\ 194,4) / 1\ 862\ 088 = 1,411$ .

На основі значень операційного левериджу можна зробити висновок, що при зростанні виручки на 1% валовий прибуток зросте на 1,411% (за підсумками 2017 року). Це свідчить про незмінність рівня підприємницького ризику, тому що значні коливання чи високі значення операційного левериджу можуть мати різкі негативні наслідки для підприємства. Таким чином, слід констатувати, що невисоке значення операційного левериджу з одного боку зменшує ризику значного зменшення валового прибутку, проте з

іншого боку мінімізує можливості підприємства стрімко збільшити величину валового прибутку за рахунок збільшення виручки підприємства.

Важливим аспектом діяльності є підприємства орієнтація не лише на фінансові результати відповідно до звітності, а й застосування вартісно-орієнтованого управління. Найбільш поширеним та універсальним є показник економічної доданої вартості (EVA), що інтерпретується як показник зростання вартості компанії, ефективної роботи підрозділи чи підприємства загалом. Тобто на скільки підприємство перевищило очікування інвесторів, якщо звісно EVA позитивна. [3, с. 220]

В таблиці 1. наведено основні складові, що впливають на економічну додану вартість та власне обчислено EVA.

Таблиця 1  
Знаходження економічної доданої вартості ТОВ «ІБК ГРУП 2014»

Показники	2015	2016	2017
Фінансовий результат від операційної діяльності	878 179	1 239 656	1 222 982
Інші фінансові витрати	-7 477	-5 504	-8 550
Податок на прибуток	157 979	213 631	81 827
<b>НОРАТt</b>	<b>712 723</b>	<b>1 020 521</b>	<b>1 132 605</b>
Сума активів	804 799	1 275 627	1 785 416
Забезпечення наступних витрат та платежів	43 220	46 252	60 583
Кредиторська заборгованість за товари, роботи, послуги	69 896	78 177	132 232
Поточні зобов'язання за розрахунками	54 579	97 329	64 732
Інші зобов'язання на які не нараховуються відсотки	21 600	41 434	64 021
<b>Обсяг інвестованого капіталу (ІКt)</b>	<b>615 506</b>	<b>1 012 435</b>	<b>1 463 849</b>
<b>WACC</b>	<b>15,4%</b>	<b>26,6%</b>	<b>23,6%</b>
<b>EVAt</b>	<b>711 778</b>	<b>1 017 828</b>	<b>1 129 154</b>

Джерело: складено автором на основі [4]

Протягом 2015-2017 років економічна додана вартість ТОВ «ІБК ГРУП 2014» щорічно має позитивне значення, при чому воно постійно зростає (в середньому на 26% щорічно). Відповідно підприємство щорічно перевищує очікування інвесторів та отримує прибуток вже після вирахування на залучення капіталу, як власного, так і позикового.

Отже, підприємство протягом 2015-2017 років було прибутковим, з високим рівнем рентабельності та щорічно позитивним значенням

економічної доданої вартості, а також відносно невисоким операційним важелем. Таким чином, з метою більш ефективного аналізу прибутковості підприємства варто використовувати не лише абсолютні значення, а також враховувати силу операційного левериджу та значення показника економічної доданої вартості.

### **Список використаних джерел:**

1. Інноваційний розвиток корпоративних фінансів [Електронне видання] : тенденції та перспективи : монографія / [Терещенко О.О., Бабяк Н.Д., Іващенко А.І. та ін.]; за заг. ред. д.е.н., проф. О. Терещенка. – Київ : КНЕУ, 2017. – 495, [1] с.

2. Фінансовий менеджмент: підручник / [ А.М.Поддєрьогін, Н.Д.Бабяк та ін] ; кер.авт. і наук. ред. проф. А.М.Поддєрьогін. – 2-ге вид.б перероб. – Київ: КНЕУ, 2017. – 534 с/

3. Пойда-Носик Н. Показник економічної доданої вартості як дієвий інструмент управління вартістю компанії. —. 2016. —с. 219-220. [Електронний ресурс] – Режим доступу до ресурсу: [https://www.researchgate.net/profile/Igor\\_Britcenko/publication/311311942\\_ECONOMY\\_AND\\_EDUCATION\\_OF\\_UKRAINE\\_ON\\_THE\\_ROAD\\_TO\\_EU/links/584164dc08ae8e63e6217d7f.pdf#page=219](https://www.researchgate.net/profile/Igor_Britcenko/publication/311311942_ECONOMY_AND_EDUCATION_OF_UKRAINE_ON_THE_ROAD_TO_EU/links/584164dc08ae8e63e6217d7f.pdf#page=219)

4. Офіційний сайт Агентства з розвитку інфраструктури фондового ринку України (Stock market infrastructure development agency of Ukraine , SMIDA) <https://smida.gov.ua>

**УДК 336.71**

*Савенко Г.В.,  
студентка 4 курсу, факультету фінансів  
ДВНЗ “КНЕУ імені В. Гетьмана”*

### **Crisis management theories**

Crisis management is the identification of threats to an organization and its stakeholders, and the methods used by the organization to deal with these threats. Due to the unpredictability of global events, organizations must be able to cope with the potential for drastic changes in the way they conduct business. A crisis can occur as a result of an unpredictable event or as an unforeseeable consequence