

ческие вещества, моющие средства, смазочные материалы, составы для чистки или полировки, свечи, пасты для лепки, пластилин», № 39 «Пластмассы и изделия из них», № 48 «Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона», № 60 «Трикотажные полотна», № 64 «Обувь», № 86 «Железнодорожные локомотивы или моторные вагоны трамвая, подвижной состав и их части; путевое оборудование и его части; механическое».

***Шуплат Елена Михайловна***

*к.э.н. (Киевский национальный экономический университет  
им. В. Гетмана)*

## **МИРОВОЙ ОПЫТ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН**

Одним из важных звеньев в реализации принципов открытой экономики является создание свободных (специальных) экономических зон (СЭЗ). Их функционирование связано с либерализацией и активизацией внешнеэкономической деятельности. Экономика СЭЗ имеет высокую степень открытости внешнему миру, а таможенный, налоговый и инвестиционный режим благоприятен для внешних и внутренних инвестиций.

В своем докладе *The Role of Export Processing Zones and Similar Arrangements in Economic Development (1990)* ООН признала специальные экономические зоны одним из весомых достижений второй половины XX века, ведь они сыграли выдающуюся роль в экономической интеграции и ускоренном использовании инноваций.

Всего в мировом экономическом пространстве по данным *The Economic Institute Bay Area Council* существует почти 25 разновидностей и функционирует около 3,5 тыс. свободных экономических зон в 130-и странах мира, на которые приходится 200 млрд долл. США мирового экспорта и где занято около 66 млн человек. В их числе – 400 зон свободной торговли, столько же – научно-промышленных парков, более 300 – экспортно-производственных зон, 100 зон специального назначения (эколого-экономических, оффшорных, туристических и т.д.). Одни из них сориентированы на внешний, другие – на внутренний рынки. Для решения соответствующих задач действуют различные льготы таможенного, арендного, валютного, визового, трудового и других режимов [1].

Кроме функций либерализации и активизации внешнеэкономической деятельности, свободные экономические зоны – еще и инструмент региональной политики. Во многих странах их главной задачей является ускоренное развитие регионов (с использованием их собственных ресурсов – сырьевых, трудовых и т.д.), где наблюдается наибольшая экономическая стагнация, бедность, высокий уровень безработицы.

Свободные экономические зоны в развивающихся странах отличаются и структурой источников привлекаемого капитала. Если в странах с развитой рыночной экономикой – это преимущественно национальный капитал, то в разви-

вающихся странах – в основном иностранный. Структура расходов в таких зонах в развивающихся странах распределяется примерно так: прямые бюджетные вложения – 2 % – 3%, прямое финансирование из местных бюджетов – 12% – 15 %, льготный государственный кредит – 30 % – 35 %, финансирование за счет коммерческих структур и иностранных инвесторов 47 % – 56 % [2, с. 23].

Проанализируем опыт функционирования свободных экономических зон у ближайших соседей.

На территории Белоруссии известны следующие типы СЭЗ: Парк высоких технологий и Индустриальный парк. Основными отраслями, на которые распространяется действие льготного режима, являются фармацевтическая, автомобильная, машиностроительная и электроники. Льготный режим для предприятий, функционирующих в пределах СЭЗ, заключается в следующем: освобождении от уплаты налога на прибыль в течение 10 лет, далее – 50 %; ставка НП, составляет не более 12 %; а также освобождение от уплаты земельного налога, за аренду земли. Кроме того, таможенные льготы при вывозе за пределы СЭЗ, в которой применяются таможенные процедуры (освобождение от НДС и импортной пошлины). Особо следует отметить, что в Беларуси применяются элементы английского права для отраслей ИТ-индустрии при решении хозяйственных споров в пределах СЭЗ [3].

Примером успешного функционирования СЭЗ с целью регионального развития депрессивных территорий является Польша. Всего насчитывается 14 специальных зон на ее территории. Предприятия в СЭЗ представлены следующими отраслями промышленности: автомобиле- и машиностроением, химической, текстильной, бумажной и пищевой. Базовыми условиями являются следующие: ограниченный срок деятельности СЭЗ до 2026 г.; лимит ПИИ – более 100 тыс. евро, но не менее 25 % уставного капитала; освоение капитала в течение 5-и лет; налоговые каникулы до 2026 г.

За период 1995–2016 гг. функционирования специальных экономических зон в Польше удалось привлечь 1700 инвесторов с общим объемом инвестиций в 120,5 млрд злотых (32,2 млрд долл. США), а также создать 239,8 тыс. рабочих мест. Специальными экономическими зонами занято 19,8 тыс. га польских земель.

Целью создания СЭЗ в Грузии была поддержка экономического роста, повышения конкурентоспособности промышленности и привлечения прямых иностранных инвестиций. В Грузии существуют два типа СЭЗ – промышленная и туристическая. Условиями функционирования зон являются следующие: освобождение от таможенных платежей, от налога на прибыль, дивидендов, НДС; отсутствие ограничений на репатриацию капитала; 4 % экспортно-импортной пошлины на операции между свободными зонами и материковой Грузией.

За 10 лет функционирования СЭЗ в Грузии среднегодовой прирост ПИИ составил 10 %, а рост реального ВВП – 5,5 %. Благодаря своему расположению на пересечении Нового Шелкового пути, в СЭЗ Грузии активно вошли китайские государственные компании. Так, 75 % индустриальной зоны в Поти принадлежат китайскому инвестору. Кроме того, особенностью функционирования

СЭЗ Грузии является нераспространение юрисдикции органов местного самоуправления на территорию специальных индустриальных зон.

В Турции действуют три типа зон преференции: свободные экономические, промышленные и технопарки. Всего таких территорий насчитывается 366, в том числе: 19 – свободные, 284 – промышленные, 63 – технопарки. Первые свободные зоны в Турции появились в 1985 г. Условия ведения бизнеса заключаются в следующем: освобождение от таможенных платежей, от налога на прибыль, НДС и специального налога на потребление; освобождение от ПДОФ (для компаний, которые экспортируют не менее 85 % товаров на условиях FOB, если изготовлено в СЭЗ); свободное перечисление прибыли компаний из зон за границу, а также в Турцию без ограничений.

Уже в первый год открытия СЭЗ прямые инвестиции выросли на 26 %, а реальный ВВП – на 3,2 %. За тридцать лет функционирования ежегодный дополнительный прирост прямых иностранных инвестиций в среднем составляет 30 %. Экономика Турции росла на 6 % – 11 % ежегодно, за исключением 2016 г.

Как видим, положительный опыт других стран свидетельствует о потенциале такого направления экономического развития, как СЭЗ, в условиях становления рыночной экономики и дефицита внутренних инвестиционных ресурсов. Кроме того, они выполняют специфическую роль, которая заключается в концентрации экспортно– и импортозамещающего производства, тем самым стимулируются внешнеэкономические связи и активизируется иностранное инвестирование.

Итак, можно сделать следующие выводы о том, что СЭЗ полезны для стимулирования общего развития экономики стран. Неотложной составляющей является жесткий контроль за их деятельностью. Особое значение такие зоны имеют для возрождения депрессивных и деградирующих территорий. Развитие СЭЗ должно иметь под собой определенное правовое и экономическое обоснование, чтобы их появление не вызвало обратного эффекта. Если же этого не будет, то эти зоны поглотят все возможные средства безвозвратно и без всякой отдачи.

Проанализировав мировой опыт СЭЗ различного типа, можно выделить ключевые аспекты их успешного функционирования: необходимо привлекать инвестиции инновационного направления в приоритетные отрасли, промышленно слаборазвитые регионы, а также в научно–исследовательскую деятельность, сферу современных услуг с созданием новых рабочих мест; осуществление децентрализации хозяйственной деятельности; введение гибкой дифференцированной системы льгот для иностранных инвесторов, учитывая особенности ресурсного потенциала того или иного региона; обеспечение государственных гарантий стабильной деятельности иностранного капитала на длительную перспективу.

Следует отметить, что для нормального функционирования СЭЗ важной задачей со стороны государства должно быть обеспечение страхования иностранных инвестиций. Кроме того, страхование должно гарантировать непри-

косновенность капитала, вложенного как отечественными, так и зарубежными предпринимателями в развитие той или иной СЭЗ.

Список использованных источников.

1. Special economic zones. Political Priority, Economic Gamble [Electronic resource]. – Mode of access: <https://www.economist.com/finance-and-economics/2015/04/04/political-priority-economic-gamble>.

2. Елисеев, В. В. Проблема эффективности энергетического обеспечения свободных экономических зон / Елисеев В. В., Глотов В. И., Михеев Д. В. // Региональные проблемы преобразования экономики. – 2010. – № 1. – С. 135–146.

3. Новые специальные экономические территории обеспечат 1 % дополнительного прироста ВВП ежегодно [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.uifuture.org/post/novi-specialni-ekonomichni-teritorii-zabezpecat-1-dodatkovogo-prirostu-vvp-soricno/>.

*Абрамчук Нина Александровна*  
(Институт экономики НАН Беларуси)

## **МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ДЕКОМПОЗИЦИИ ПРИРОСТА ЭКСПОРТА ТОВАРОВ**

Исследование декомпозиции прироста экспорта товаров является одним из важнейших аспектов анализа показателей экспортной динамики страны. Количественная оценка влияния факторов, объясняющих изменение товарного экспорта, позволяет определить, воздействие каких из них более значимо в исследуемом периоде.

В данной статье предлагается несколько вариантов измерения вкладов структурных факторов в экспортный прирост страны.

Модель первая (двухкомпонентная) основывается на разделении интенсивного и экстенсивного типа экспортного роста в соответствии с методологией Всемирной торговой организации и Всемирного банка. Согласно ей под интенсивным ростом экспорта понимается рост за счет изменения существующих экспортных потоков, экстенсивный рост определяется за счет экспорта новых товаров и посредством экспорта на новые рынки [2].

Данная модель включает в себя две составляющие прироста экспорта товаров, каждая из которых базируется на выделении определенных тенденций, наблюдаемых при анализе динамики экспорта. Первая составляющая характеризует интенсивный прирост товарного экспорта, отражающий влияние таких факторов, как увеличение стоимостного объема поставок традиционных товаров на уже освоенные рынки; уменьшение стоимостного объема поставок таких же товаров на уже освоенные рынки; прекращение их поставок на освоенные рынки. Второй компонент представляет экстенсивный прирост товарного экспорта, объясняющий следующие тенденции: увеличение стоимостного объема