

новних, так і допоміжних, що забезпечують співробітництво в різних сферах — економіці, науці, культурі, освіті.

Фінансовий аспект. Визначальне значення для розбудови транскордонного співробітництва в Європі має цільове фінансування проектів і підтримка з боку відповідних програм ЄС.

Темпи розвитку транскордонного співробітництва, які наразі спостерігаються в Україні, свідчать про відставання нашої держави у цій сфері. Такий стан вимагає здійснення відповідної загальнодержавної політики, вдосконалення правової бази, а також належне докладання зусиль зацікавлених сторін на державному, регіональному та місцевих рівнях. Вагомими проблемами, які гальмують розвиток регіонів, є різниця в рівні розвитку державучасниць, у темпі й обсягах адміністративних трансформацій, різний рівень інфраструктури, відмінності у митному і податковому законодавстві, брак банків, готових провадити розрахунки і надавати кредити транскордонним господарчим підприємствам.

Незважаючи на порівняно низьку ефективність функціонування євро регіонів, що спричинена численними проблемами, транскордонне співробітництво в рамках євро регіонів залишається актуальним, особливо з огляду на те, що Україна бере активну участь у процесах європейської інтеграції. Крім того, євро регіони є засобом вирівнювання економічних потенціалів держав та культурного збагачення.

**Сальникова Н. И.,**

к.е.н, доцент,

Крымский экономический институт

ГВУЗ «Киевский национальный экономический университет имени Вадима Гетьмана»

## **ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИННОВАЦИЙ В НОВУЮ ТЕХНИКУ**

Проблемы соотношения затрат и результат любой деятельности всегда актуальны. Тем более они актуальны сейчас, когда страна активно наращивает инвестиции, в том числе в промышленность, в новую технику.

Проблема эффективности капитальных вложений, и, в частности, капитальных вложений в новую технику, разрабатывалась уже с первых лет существования нашего государства. При этом основное внимание уделялось изучению сущности экономической эффективности, выбору ее критериев и показателей, анализу затрат в смежных отраслях, вопросам планирования капитальных вложений, методике определения потенциальной (проектной) эффективности и ряду других вопросов.

В данных тезисах затрагиваются некоторые теоретические вопросы определения технико-экономических уровней и фактической эффективности новой техники, вопросы соотношения технических уровней и фактической эффективности новой техники.

Технико-экономический уровень — это комплексная характеристика какого-либо вида техники, определяемая путем сопоставления системы технических и экономических показателей данного вида техники с системой тех же показателей, принятых за образец.

Не следует смешивать понятия «Технический уровень», «Технико-экономический уровень» и «Качество», как это часто бывает в нашей литературе и хозяйственной практике.

На наш взгляд, понятия «качество», «технический уровень» и «технико-экономический уровень» различны по объему. При этом понятие «технико-экономический уровень» является наиболее широким, включающим в себя понятия «качество» и «технический уровень». Технико-экономический уровень включает в себя и уровень качества работы по освоению новой техники.

В самом укрупненном виде показатели технико-экономического уровня производственного оборудования можно разделить на технические и экономические. Среди технических показателей можно выделить следующие группы: конструктивные показатели, технологические, эксплуатационные, качество применяемых материалов и комплектующих изделий, качество конструктивного и технологического изготовления, эстетические и экономические показатели. К экономическим показателям относятся себестоимость и отпускная цена новой техники, капитальные вложения в производство новой техники, капитальные вложения потребителей в новую технику, себестоимость единицы продукции или работы, производимой с помощью новой техники, экономическая эффективность новой техники. Важнейшим, обобщающим показателем технико-экономического уровня техники является показатель ее эффективности.

При освоении новой техники начиная с этапа зарождения идеи и кончая освоением новой техники в сфере ее использования

приходится решать ряд вопросов: какие потенциальные возможности несет материализация данной идеи; то фактически дает освоение новой техники, основанной на этой идее; какие возникли расхождения с расчетами, явившимися основой принятия решения об освоении новой техники; каковы причины несовпадения проектных наметок и фактических результатов и пр. Ответ на указанные вопросы может дать определение сравнительной эффективности новой техники.

Основываясь на положении, что критерием эффективности является повышение производительности общественного труда, выражающееся, в частности, в достижении максимальных результатов в при минимальных затратах, представляется целесообразным в практических расчетах сравнительной эффективности новой техники в качестве основного показателя использовать показатель приведенных затрат. Чем больше разность приведенных затрат по новой и базовой технике, указывающая на приращение эффекта при применении новой техники, тем больше оснований стремиться к ее освоению. Подчеркнем, что основанием для решения вопроса об освоении новой техники, как правило, должен служить какой-то один, основной показатель эффективности. Но при современных, еще несовершенных методах определения экономической эффективности приходится пользоваться и некоторыми дополнительными показателями, набор которых зависит от конкретного вида новой техники и конкретных условий ее освоения.

Для определения технико-экономического уровня новой техники в целях решения вопроса о целесообразности ее проектирования представляется обоснованным в качестве базы для сравнения, использовать лучшие образцы техники в мировой практике.

Значительный интерес представляют вопросы соотношения потенциальной (проектной) и фактической эффективности новой техники, причины их несовпадения, условия наибольшего приближения фактической эффективности к потенциальной и факторы, противодействующие сближению этих величин, а также вопросы методики расчета фактической эффективности техники. К сожалению, необходимость разработки этих вопросов и проведения регулярных расчетов фактической эффективности всей новой и действующей техники еще не получила всеобщего бесспорного признания. Между тем расчеты фактической эффективности новой и действующей техники дают возможность не только выявить реально полученный в хозяйстве эффект от освоения новой техники, но и позволяют выявить реальные потребности народного хозяйства в достижении того или иного технико-экономического уровня к

определенному периоду времени. Поэтому расчеты и анализ фактической эффективности следует узаконить так же, как и расчеты проектной эффективности. Все расчеты фактической эффективности техники должны завершаться анализом причин отклонения фактической эффективности от проектной с целью дать рекомендации по уточнению расчетов проектной эффективности и по дальнейшему повышению фактической эффективности.

Соотношение технико-экономических уровней, проектной и фактической эффективности новой техники является важной проблемой в комплексе нерешенных вопросов экономической теории эффективности.

### **Литература**

1. Бень Т. К определению экономической эффективности инвестиций // Экономика Украины. — 2007. — №4. — С. 12—19.
2. Копосов Г. О. До побудови шкали абсолютної ефективності: / Г. О. Копосов // Экономика и финансы предприятий. — 2010. — №6. — С. 24—26.
3. О методологии оценки эффективности реальных инвестиционных проектов // Российский экономический журнал. — 2006. — №9-10. — С. 63—73.
4. Швец Н. В. О системе формирования эффективности основных производственных фондов предприятий // Стратегия экономического розвитку України. — Вип. 14. — К., 2003. — С. 220—224.
5. Маркс К. Капитал, т. III. — М.: Госполитиздат, 1955. — С. 705.

**Сидоров Д. В.,**

слухач,

Національна академія державного управління  
при Президентіві України

## **ЕКСПОРТ ЕЛЕКТРОЕНЕРГІЇ ЯК СКЛАДОВА ЗОВНІШНЬОЇ ТОРГІВЛІ УКРАЇНИ**

Торговельна політика України є складовою її макроекономічної політики. В свою чергу експорт товарів і послуг являє собою важливий елемент стосунків України з країнами-партнерами, в тому числі країнами ЄС. Серед енергоносіїв Україна має можливість експорту електроенергії. Слід зазначити наступні його особливості: наявність ще невикористаного потенціалу; рівень монополізації