

може і має стати тим інструментом, який забезпечить робочими місцями працездатне населення.

### Список використаних джерел:

1. Закон України «Про розвиток та державну підтримку малого і середнього підприємництва [Електронний ресурс] // Верховна Рада України. – 2012. – Режим доступу до ресурсу: <http://zakon.rada.gov.ua/laws/show/4618-17>
2. Закон України "Про Державний бюджет України на 2018 рік" [Електронний ресурс] // Верховна Рада України. – 2017. – Режим доступу до ресурсу: <http://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2246-19>.
3. Про схвалення Стратегії розвитку малого і середнього підприємництва в Україні на період до 2020 року [Електронний ресурс] // Розпорядження Кабінету Міністрів України. – 2017. – Режим доступу до ресурсу: <http://zakon.rada.gov.ua>.
4. Стратегія сталого розвитку Україна - 2020 [Електронний ресурс] // Розпорядження Кабінету Міністрів України. – 2015. – Режим доступу до ресурсу: <http://zakon.rada.gov.ua/laws/show/5/2015>.
5. Мале підприємництво в умовах ринкового господарювання. // Економіка і організація управління. – 2013. – №1. – С. 175–177.

**УДК 336.76:339.13:004**

**Ганчо А. О.,**  
студентка 6 курсу факультету фінансів,  
магістерська програма «Фінансовий контролінгу»  
**Науковий керівник - Зінькевич Т. О.,**  
к.е.н., доцент кафедри корпоративних фінансів і контролінгу  
ДВНЗ «КНЕУ імені Вадима Гетьмана»

### **Вплив ICO на бізнес модель продуктивних ІТ компаній**

ICO – Initial Coin Offering. Чи на знаходите ви щось знайоме в цій аббревіатурі. Так, навіть назва цього явища нагадує нам всім відому

підготовку до виходу в IPO. Це такий же метод залучення інвестицій до компаній шляхом продажу частки «активів». Кажучи про ICO, «активами» є токени. Кількість токенів регулює сама компанія згідно з власним планом по залученню сум інвестицій. Кожна людина у вільному доступі може взяти участь в інвестуванні не маючи певного статусу, як наприклад з IPO. Вся система випуску і продажу токенів базується на платформі блокчейн, а саме на новітній системі смарт контрактів. Смартконтракт присвоює власнику електронного гаманця права на токени та закріплює їх за певним номером.

Звісно, що для «вкладника» вклад коштів не є благодійністю. Кожна компанія запускаючи проект будує карту, що дає змогу майбутнім інвесторам проаналізувати «клімат» проекту, та зрозуміти чи отримають вигоду. Діє класична схема – купуйте дешево, продавайте дорого. Звичною є ситуація коли ціна токенів через рік після інвестицій росте на 100%, а іноді і на 1000%. Токени можна утримувати та отримати певні дивіденди в якості товарів чи послуг проекту.

ICO – певний вид краудфандингу. Завдання компанії продати якомога більше токенів, щоб отримати максимальну кількість інвестицій. Ціна токенів невідома до самого моменту проведення ICO. Представляючи собою форму залучення інвестицій для криптовалютних проектів, не має під собою ніякої регулятивної бази. Це означає, що ініціатором первинного монетного розміщення може виступати будь-яка юридична і фізична особа. При цьому ніяких аудитів та перевірок проект не проходить. Майже всі роботи ведуться в режимі онлайн.

ICO традиційно має певні етапи проведення:

1. Попередній анонс – ознайомлення з ідеєю проекту. На цьому етапі проект існує тільки на папері. Розголос зазвичай відбувається у ЗМІ та соціальних мережах. Цілю є виявити інтерес аудиторії. Відбувається перший контакт між проектом та потенційними інвесторами.

2. Оферта – договір про інвестування. Незважаючи на відсутність регулятивних важелів, все ж ICO прикріплюють до юридичної особи. І саме

від її імені проходять оферти. Оголошуються строки, емісія токенів та необхідна сума інвестицій.

3. Маркетинг. Відбувається широкий розголос різними рекламними способами. На цьому етапі говорять про технічні деталі проекту та перспективи для широкої аудиторії. Розкриваються умови інвестицій.

4. Старт продажу – повноцінний старт кампанії. Синоніми – краудсейл, токенсейл. Продаж токенів відбувається із власного ресурсу чи платформи (вебсайту) та з різноманітних криптовалютних бірж. Все це дуже нагадує стандартний краудфандінг або венчурне інвестування. Ви вкладаєте кошти в стартап на етапі концепту. У разі успіху проекту ви отримуєте свої дивіденди. Слід пам'ятати, що сам процес не регулюється певними правилами чи установами. Єдиним обмеження - основною технологією проекту має бути блокчейн. Рід діяльності проекту може бути далеким від Фінтеху. Це може бути навіть магазин з печивом, але за умови, що якимось в проекті задіяний блокчейн.

Незважаючи на те, що майже 90% ICO не приносять прибутку інвесторам, успішні приклади все ж привертають увагу людей. Такими прикладами можуть бути:

1. Mastercoin – перший у своєму роді проект, що провів ICO. Проект у 2013 році висунув ідею покращення біткоіну. Вдалося зібрати 5 мільйонів токенів. Монети успішно торгуються і до сьогодні.

2. NXT – ціна токенів виросла у 4000 разів

3. TheDAO – перший проект, що зібрав більше 100 мільйонів доларів інвестицій. Слід сказати, що третина коштів була вкрадена через помилку протоколу

4. Filecoin – рекордсмен. Ідея – збереження даних. Зібрав 257 мільйонів доларів.

5. Bancor – браузер майбутнього. За перші півхвилини продажів зібрав понад 35 мільйонів доларів

В кінці 2018 року слід очікувати проєкти, що зберуть перші мільярди інвестицій. Серед може опинитись і Telegram – месенджер нового покоління.

ICO показує, що є ефективним джерелом залучення інвестицій. Якщо ви бажаєте внести внесок в платформу, оцінюйте сам проєкт. Вже в 2017-му році в окремих країнах (Китай, Південна Корея) ввели обмеження для розміщення токенів. У цих країнах цей вид краудфандінга заборонений.

Майбутнє ICO багато в чому залежить від регулювання. Необхідно введення хоча б базових норм, а ще краще - створення єдиної платформи.

### **Список використаних джерел:**

1. Міжнародний форум [Електронний ресурс] – Режим доступу до ресурсу - <https://bitcointalk.org>
2. Інформаційний сайт та форум [Електронний ресурс] - Режим доступу до ресурсу - <https://icomonitor.io>
3. Інтернет-сервіс новин [Електронний ресурс] - Режим доступу до ресурсу - <https://forklog.com>
4. Онлайн енциклопедія [Електронний ресурс] - Режим доступу до ресурсу - <https://ru.m.bitcoinwiki.org>

**УДК 336.71**

***Доценко Т.В.,**  
аспірант кафедри економічної кібернетики,  
Сумський державний університет,  
Керуючий ТББВ№10018/0172  
Філії Сумського обласного управління АТ«Ощадбанк»*

***Овчаренко В.О.,**  
аспірант кафедри економічної кібернетики,  
Сумський державний університет*

### **Оцінювання фінансового стану позичальника в новітніх умовах господарювання**

Результати дослідження сучасних тенденцій розвитку банківської системи свідчать, що у підприємств все частіше постає необхідність