

Потребность детального анализа видов прибыли предопределяется тем обстоятельством, что необходимый уровень прибыльности бизнеса выступает базисом текущего и долгосрочного развития предприятия, источником возрастания его рыночной стоимости.

Литература

1. *Вахрушина М. А.* Международные стандарты финансовой отчетности: учебное пособие / М. А. Вахрушина, Л. А. Мельникова, Н. С. Пласкова; под ред. М. А. Вахрушиной. — 2-е изд., стер. — М.: Омега-Л, 2007. — 568 с.
2. *Ковалев В. В.* Финансовый менеджмент: теория и практика — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Изд-во Проспект, 2009. — 1024 с.
3. *Пласкова Н. С.* Стратегический и текущий экономический анализ: учебник (МВА). — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Эксмо, 2010. — 640 с.

УДК: 65.011; 657.6

Бычкова С. М.,
д.э.н., профессор, зав. кафедрой
«Экономический анализ и финансы в АПК»,
Подкопаев В. В.,
соискатель,
ФГБОУ ВПО «Санкт-Петербургский
государственный аграрный университет»

МЕТОДИКА АНАЛИЗА ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

В современных условиях особую актуальность и практическую значимость приобретают вопросы мониторинга текущего состояния субъекта хозяйствования, оценки результативности использования имеющихся производственных, трудовых, финансовых ресурсов, разработки и реализации эффективных инвестиционных проектов.

Одним из направлений решения указанных задач выступает анализ и оценка экономического потенциала предприятия. Под потенциалом предприятия можно понимать совокупность источников, средств, запасов и возможностей их использования для целенаправленного достижения целей в определенной области

[2]. Важнейшей характеристикой потенциала предприятия служит величина капитала [1].

Экономический потенциал следует изучать во взаимосвязи с разнообразными производственными отношениями, возникающими в ходе деятельности предприятия. Эти отношения связывают предприятие с внешней средой, с трудовым коллективом в целом, с отдельными работниками, с управленческим аппаратом и направлены на реализацию эффективного использования возможностей предприятия и способностей коллектива производить и продавать конкурентоспособную продукцию, выполнять работы, оказывать услуги [2].

На наш взгляд, неотъемлемыми составляющими экономического потенциала предприятия, требующими детального изучения и оценки, выступают производственный и финансовый потенциал.

Методика анализа и оценки производственного потенциала должна включать детальное изучение и анализ основных составляющих элементов, а именно состояние и использование трудового, технического, оборотного потенциала.

Рабочая сила, средства и предметы труда являются активными элементами производственного процесса, поэтому от эффективности их использования зависит в конечном итоге эффективность деятельности предприятия на рынке.

От того, каким трудовым потенциалом обладает предприятие во многом зависит конечная эффективность использования сформированных средств и предметов труда на предприятии.

Анализ трудового потенциала подразумевает изучение состава и структуры трудовых ресурсов, их качественный уровень, степень текучести кадров на предприятии, эффективность кадровой политики. При анализе использования трудового потенциала оцениваются показатели качественного (производительность труда, выработка, зарплатоотдача) и количественного (трудоемкость, зарплатоемкость) использования трудовых ресурсов.

Анализ и оценка использования трудовых ресурсов на предприятии предусматривает комплексное и всестороннее изучение состояния трудового потенциала, перспективы его развития и совершенствования, выработку оценки выполнения задач в области управления трудовыми ресурсами.

Технический потенциал является частью производственного потенциала и включает совокупность имеющихся в наличии основных средств: машин, механизмов и оборудования. Анализ

технического потенциала проводится на основе анализа и оценки эффективности использования основных средств: расчета показателей фондоотдачи, фондоемкости, фондорентабельности; выявления и изучения первостепенных факторов, определяющих эффективность использования машин и оборудования.

В процессе анализа оборотного потенциала выявляется оптимальная величина производственных запасов, анализируются ритмичность поставок сырья и материалов, эффективность производственно-сбытовых процессов и кредитной политики предприятия. На данном этапе анализа непосредственно рассчитываются показатели расхода сырья и материалов на единицу продукции, оценивается их влияние на увеличение (уменьшение) объемов производства и продажи продукции.

Переход к устойчивому развитию предприятия в условиях ожесточающейся конкуренции невозможен без объективной оценки его современного финансового потенциала, который представляет обобщенную характеристику финансовых возможностей и ресурсов.

Анализ и оценка финансового потенциала базируется на изучении составных элементов капитала предприятия, выявлении степени финансового состояния на основе различных характеристик, в первую очередь, ликвидности, платежеспособности и финансовой устойчивости. Также в процессе анализа финансового потенциала изучается состояние финансовых отношений предприятия с различными сторонами: собственниками и персоналом, покупателями и поставщиками, контролирующими органами, банками и другими финансовыми посредниками.

Анализ и оценка экономического потенциала может проводиться как комплексно, так и поэтапно, по каждому элементу потенциала предприятия в отдельности. Большое значение в данном случае имеет наличие и возможность использования разнообразной финансовой информации.

Литература

1. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятий: Учебник / Под ред. В. Я. Позднякова. — М.: ИНФРА-М, 2008. — 617 с.
2. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие / А. И. Алексеева, Ю. В. Васильев, А. В. Малеева, Л. И. Ушвицкий. — М.: КНОРУС, 2007. — 672 с.