

АНАЛІЗ ПОТЕНЦІАЛУ ВІРТУАЛЬНИХ ФОРМ ВЗАЄМОДІЇ В ГЛОБАЛЬНІЙ ЕКОСИСТЕМІ ІННОВАЦІЙ

Омеляненко Виталий
Анализ потенциала
виртуальных форм
взаимодействия в глобальной
экосистеме инноваций

Omelyanenko Vitaliy
Analysis of potential of virtual
forms of interaction in global
innovation ecosystem

Специфіка формування інноваційних систем у різних країнах обумовлена необхідністю інтеграції до глобальної системи інновацій, участю у технологічній гонці з ТНК і країнами, істотним розширенням сфери відповідальності держави. Здатність до швидкого техногенезу (швидкої зміни поколінь техніки) визначають технологічне лідерство тієї або іншої країни. Сьогодні, на підтвердження ідей Вернадського, техносфера набуває глобального характеру. Технології і нові інноваційні продукти рівною мірою використовуються у всіх країнах сучасного світу, але техногенез появи інноваційних продуктів проявляється надзвичайно не рівномірно.

У 2011 р. понад 20 млн проектам було відмовлено у фінансуванні. Щорічний світовий попит на гроші для інноваційних проектів на ранніх фазах становить 500 млрд дол., а попит на фінансові ресурси на ранніх фазах за прогнозами до 2030 р. становитиме від 5 до 10 трлн дол. [1].

У рейтингу 50 самих інноваційних компаній The Boston Consulting Group (BCG) компанії, що працюють в області високих технологій і комунікацій, одержали 4 місця в першій п'ятірці та 5 місць у першій 10 рейтингу BCG, утримавши лідерство в області інновацій [2]. При цьому одночасно ми спостерігаємо зростання здатності традиційних корпорацій впроваджувати інновації. У звіті згадуються п'ять факторів, що впливають на підвищення ефективності в області інновацій: залучення керівництва, здатність користуватися об'єктами інтелектуальної власності, орієнтованість на клієнтів і споживачів, управління портфелем інновацій, наявність керованих процесів. Досвід показує, що більшість цих факторів сьогодні вже носять глобальний характер. У пошуках мінімальних витрат по кожному з ланок, рухаючись у логіку аутсорсингу та локалізації переділів, корпорації з повним інноваційним циклом стали інтернаціональними.

Країни, що відстають, можуть підвищити свій інноваційний потенціал за допомогою створення інноваційних центрів, у діяльності яких активну роль будуть грати великі компанії, чий ділові цілі збігаються із завданнями таких центрів. Провідні підприємства, у тому числі державні підприємства і багатонаціональні корпорації, можуть виступати в якості основної рушійної сили в діяльності інноваційних центрів. Такі підприємства можуть сприяти нарощуванню потенціалу центрів і залученню кваліфікованих кадрів за допомогою стимулювання інноваційної діяльності та надання допомоги в скороченні розриву між наукою та виробництвом.

Для цього відповідно до концепції «тропічного лісу» нові форми взаємодії мають знизити операційні витрати, ліквідувати диспропорції доступу до можливостей і ризик технологічної залежності за допомогою принципово нового типу поведінки і взаємодії для максимальної свободи припливу ідей, талантів та капіталу в інноваційні мережі. Одними з таких форм є віртуальні інноваційні структури та хмарні платформи.

Спільна екосистема, що складається з партнерів, клієнтів і виробників платформ, зможе створити більше інновацій, ніж кожний з них окремо. Інновації виростають не з базових складових економічної діяльності, а з'являються по мірі того, як люди взаємодіють між собою, щоб скомбінувати та поділитися ідеями, талантом і капіталом. Розвиток технологій, особливо високих, відбувається оптимально в «хмарі» побічних інформаційних потоків і ноу-хау. Складні інноваційні системи рухаються по складних траєкторіях та орієнтуються на розмиті альтернативні шляхи розвитку (ефект мережі) [3].

Інноваційна мережа є продуктивнішою ніж спільна робота окремо з партнерами, постачальниками, а іноді і конкурентами через розширення та відкритість механізмів співробітництва (collaborative development).

Провідними технологіями структур нового типу є краудсорсинг, що дозволяє проводити якісний відбір ідей, людей і проєктів у необмеженому обсязі, тим самим знижувати ризики та підвищувати успішність проєктів; засоби спільної роботи, що дозволяють спільно розвивати інновації, віддалено управляти роботою команд, експертів та інвесторів; фінансовий процесинг з метою обліку внесків і часток, обслуговувати велику кількість угод, управляти портфелями проєктів та інвестиціями.

Наступним напрямом є віртуалізація кластерів, що забезпечить включення вітчизняних кластерів у глобальні ланцюжки

створення доданої вартості, істотно підняти рівень національної технологічної бази, підвищити швидкість та якість економічного росту через підвищення міжнародної конкурентоздатності підприємств кластера шляхом:

— отримання та впровадження критичних технологій та устаткування;

— одержання доступу до нових методів управління і спеціальних знань;

— одержання ефективних можливостей виходу на міжнародні ринки.

Література

1. Крол А. Облачная платформа управления инновационными экосистемами [Електронний ресурс] / Крол А. — 2012. — Режим доступу: <http://www.slideshare.net/AlexKrol/ss-12826978>

2. BCG: 50 самых инновационных компаний мира [Електронний ресурс]. — 2013. — Режим доступу: <http://www.i-g-t.org/2013/09/26/bcg-50-samyx-innovacionnyx-kompanij-mira/>

3. Чернов С. А. Инновационные сети [Електронний ресурс] / С. А. Чернов // Проблема времени в культуре, философии и науке. — М., 2006. — Режим доступу: http://www.chronos.msu.ru/RREPORTS/problema_vremeni/chernov_innovatsionnye.htm

Т. В. Омеляненко, к.е.н., доцент,
доцент кафедри менеджменту,
ДВНЗ «КНЕУ імені Вадима Гетьмана»
e-mail: omelianenko@ukr.net

СТРАТЕГІЧНИЙ ВИБІР У СФЕРІ ВИРОБНИЦТВА — ПРОЙДЕНЕ ТА ПРИЙДЕШНЄ

Омеляненко Татьяна
Стратегический выбор в сфере
производства — пройденное
и грядущее

Omelianenko Tatyana
Strategic choice in the field
of production — passed
and the future

У листопаді цього року на саміті «Східне партнерство» у Вільнюсі очікується підписання Угоди про асоціацію між Україною та ЄС. У разі, якщо це відбудеться, нашу країну спіткають суттєві і в деяких аспектах поки що важкопрогнозовані зрушення. Але вже зараз можна висловити впевненість, що легітимізоване Угодою вхо-